

PROGRAM PARTNERSKI / POLSKA

Dodaj Wash24 do myjni swoich klientów.

Płatności QR i lojalność jako część Twojej oferty.

Fiskalizacja także dla gotówki

około 200 myjni

Doświadczenie operacyjne w Ukrainie. Przygotowujemy wdrożenia w Polsce.
Własne urządzenia i oprogramowanie. Warunki B2B ustalamy indywidualnie.



ponad 2 000 stanowisk

NOWE MYJNIE I MODERNIZACJE

Rozszerz ofertę swojej firmy

Producenci i firmy budujące myjnie

Uwzględnij Wash24 już w projekcie i dostarcz właścicielowi spójny system obsługi.

Dystrybutorzy urządzeń

Dodaj rozwiązanie płatności, fiskalizacji i lojalności do sprzedawanego wyposażenia.

Instalatorzy i serwis

Zaproponuj modernizację klientom, których urządzenia już znasz.

Zakres współpracy dopasowujemy do roli partnera. Nie wymagamy, aby każdy partner zajmował się wszystkimi etapami.



QR / FISKALIZACJA / LOJALNOŚĆ

Podstawowy pakiet dla myjni

Płatności QR

BLIK, Google Pay i Apple Pay. Potwierdzenie operatora uruchamia stanowisko.

Fiskalizacja także dla gotówki

Monety, banknoty i płatności online. Dane paragonu na ekranie oraz faktury powiązane ze sprzedażą.

Lojalność na stronie QR

Po zalogowaniu klient korzysta z bonusów, rabatów, cashbacku i promocji myjni. Bez aplikacji.

Faktury i dokumenty

Dane firmy, dokument powiązany z transakcją i dostęp elektroniczny.

Panel właściciela

Historia wpłat, wyniki stanowisk, dokumenty i obsługa lokalizacji.

Wsparcie i aktualizacje

Pomoc zespołu rozwijającego urządzenia oraz oprogramowanie.

Fiskalizacja i lojalność QR w pakiecie. Integracje dla Polski są w przygotowaniu. Aplikacja Wash24 i White Label stanowią osobne oferty.

POZA PAKIETEM QR

Dwie osobne oferty aplikacji

Wash24: pozyskiwanie klientów

Rozwijamy wspólną aplikację i finansujemy marketing. Kierowcy znajdują myjnie partnerów i płacą w aplikacji.

Rozważamy prowizję tylko od płatności w aplikacji Wash24. Model i stawkę uzgodnimy przed dołączeniem myjni.

White Label: marka Twojego klienta

Własna aplikacja dla myjni lub sieci: nazwa, logo, lokalizacje, płatności oraz program lojalnościowy.

Wdrożenie i utrzymanie wyceniamy osobno. Zakres ustalamy dla konkretnej marki.

Rozważana prowizja Wash24 dotyczyłaby wyłącznie tej aplikacji, nie płatności przez QR. Byłaby odrębna od standardowej prowizji operatora płatniczego.

Podział zadań we współpracy

Partner

Relacja z klientem

Dobór obiektów, sprzedaż i kontakt handlowy.

Znajomość instalacji

Informacje o automatyce, sygnałach i możliwościach podłączenia.

Obsługa lokalna

Montaż i serwis w modelu uzgodnionym dla współpracy.

Podział odpowiedzialności, rozliczenie instalacji i obsługę klienta określamy w warunkach współpracy B2B.

Wash24

Urządzenia i oprogramowanie

Własny moduł, system sterowania i platforma.

Integracje i panel

Płatności, fiskalizacja, lojalność na stronie QR i panel właściciela.

Zaplecze producenta

Wsparcie techniczne, aktualizacje i materiały do sprzedaży.

WŁASNA ELEKTRONIKA WASH24

Integracja z Twoimi urządzeniami



Nowe i starsze instalacje

Sposób podłączenia dobieramy do automatyki konkretnej myjni i sygnałów wpłat.

Płatność prowadzi do uruchomienia

Serwer potwierdza transakcję i wysyła zadanie do modułu na stanowisku.

Dokument przy stanowisku

Moduł przekazuje dane do integracji fiskalnej. Ekran prezentuje dane paragonu.

Ilustracja instalacji ma charakter koncepcyjny. Przed pilotażem uzgadniamy wymagania, kompatybilność i zakres uruchomienia.

INDYWIDUALNA OFERTA B2B

Warunki dla Twojej dystrybucji

Chcemy zaproponować najkorzystniejsze warunki dystrybucji na rynku.

Prześlij porównywalną ofertę konkurencji. Przygotujemy indywidualną propozycję z celem uzyskania lepszych warunków przy porównywalnym zakresie.

Uzgadniamy z partnerem

Skalę i harmonogram wdrożeń, warunki zakupowe, rolę instalatora, wsparcie techniczne oraz zasady dalszej obsługi.

White Label jako dodatkowa opcja

Własna aplikacja dla myjni lub sieci. Identyfikacja marki, zakres, wdrożenie i utrzymanie wyceniane osobno.

Nie publikujemy stałych cen B2B. Warunki potwierdzamy po ustaleniu zakresu i modelu współpracy.

PILOTAŻ I KOLEJNE WDROŻENIA

Zaczniemy od pierwszej myjni

01 Poznajemy Twoją instalację

Producent automatyki, liczba stanowisk, sygnały i sposób połączenia.

02 Ustalamy pilotaż

Zakres, obiekt testowy, role zespołów i warunki handlowe.

03 Sprawdzamy pełny proces

Wpłata, uruchomienie stanowiska, dokument i obsługa właściciela.

04 Planujemy skalowanie

Kolejne lokalizacje, materiały handlowe i wsparcie wdrożeń.

[**kontakt@wash24.com.pl**](mailto:kontakt@wash24.com.pl)**+48 575 521 109****Oferta B2B ↗**